

1. 交渉ノ軟弱振テノ廣ト相当硬化ノ模樣ヲ示シ  
 2. 更ニ之ノ下ニテ第ニ能ク力ヲ集中セシメ  
 3. 会社ノ意ヲ伸シテ販賣也ニ上テ之ヲ他ノ人ノ  
 4. 又ノ増進ニ職給補給等ニ付報告ニ職工側ノ意  
 5. 其ノ去就ニ付由テモメテ之ヲ種々検討シ結果  
 6. 一、会社事務ノ一、業務全般ニ於テ  
 7. 代表者上階費用ノ会社又ニ業  
 8. 云々申請ニ依リて概算者ヲ示シ  
 9. 10. 11. 12. 13. 14. 15. 16. 17. 18. 19. 20. 21. 22. 23. 24. 25. 26. 27. 28. 29. 30. 31. 32. 33. 34. 35. 36. 37. 38. 39. 40. 41. 42. 43. 44. 45. 46. 47. 48. 49. 50. 51. 52. 53. 54. 55. 56. 57. 58. 59. 60. 61. 62. 63. 64. 65. 66. 67. 68. 69. 70. 71. 72. 73. 74. 75. 76. 77. 78. 79. 80. 81. 82. 83. 84. 85. 86. 87. 88. 89. 90. 91. 92. 93. 94. 95. 96. 97. 98. 99. 100.